



ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА
НА
"ВИПОМ" АД - гр.Видин
ЗА
2014 ГОДИНА

ПРИЕТ С ПРОТОКОЛ НА СЪВЕТА НА ДИРЕКТОРИТЕ ОТ 27.02.2015г.

НАСТОЯЩИЯТ ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА Е ИЗГОТВЕН В
СЪОТВЕТСТВИЕ С РАЗПОРЕДБИТЕ НА ЧЛ.33 ОТ ЗАКОНА ЗА
СЧЕТОВОДСТВОТО И ИЗИСКВАНИЯТА НА ТЪРГОВСКИЯ ЗАКОН

31 декември 2014г.



Обща информация:

Фирмено наименование:

„Випом” АД

Предмет на дейност:

Производство на помпи, помпени агрегати, мини- и микро ВЕЦ и резервни части

Директори:

Гошо Цанков Георгиев - Председател на СД и Изпълнителен директор

Иван Петров Ревалски – Член на СД

Красимир Андреев Кръстев – Член на СД

Регистриран офис:

гр. Видин, ул. "Цар Иван Асен II" № 9

Правен консултант:

адвокат Рени Христова Длъгнекова

Обслужваща банка:

"Интернешънъл Асет Банк" АД – София, клон Видин

Одитор:

"ЕЙЧ ЕЛ БИ България" ООД - гр. София

“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА



Отговорност на ръководството

Ръководството потвърждава, че е прилагало последователно адекватна счетоводна политика.

Ръководството също така потвърждава, че се е придържало към действащите МСФО, като финансовите отчети са изготвени на принципа на действащото предприятие.

Ръководството е отговорно за коректното водене на счетоводните регистри, за целесъобразното управление на активите и за предприемането на необходимите мерки за избягването и откриването на евентуални злоупотреби и други нередности.

С оглед обстоятелството, че "Випом" АД е публично дружество, отговорностите на ръководството са големи. Акциите на дружеството са публично предлагани и това задължава ръководството да изготвя проспекти за публичното предлагане на акциите и да спазва стриктно счетоводните и финансови изисквания.

Учредяване на дружеството

"Випом" АД е акционерно дружество съгласно Търговския закон със седалище и адрес на управление както следва:

гр. Видин 3700, ул. "Цар Иван Асен" II № 9; тел./094/609025; факс /094/609021

"Випом" АД е вписано във Видински окръжен съд, фирмено дело 228/97г. том IV пар. № 127, ст. 74 рег. 1 по описа на Видински окръжен съд.

С решение № 405/13.11.2002 г на Видинския окръжен съд „Випом“ АД е вписано като публично дружество в регистъра на публичните дружества и други емитенти на ценни книжа, воден от ДКЦК на основание чл.18, ал.1 от ЗППЦК.

Описание на дейността

Предмет на дейността на "Випом" АД е производство на помпи, помпени агрегати, стационарни станции и комплектни обекти, търговска дейност в страната и чужбина.

Фирмата е с дългогодишен опит в своята дейност и се е наложила на нашия и чуждия пазар. Дейността на "Випом" АД включва производство на групи продукти, както следва: помпи, помпени агрегати, резервни части за тях и услуги по ремонт и възстановяване на изброените артикули.

Дружеството има традиционно добри позиции в Русия и страните от ОНД като Азърбейджан, Казахстан и Украйна, както и на пазарите в Европа, Близкия Изток, Северна Африка и др.

Собственост и структура на управление

Към 31.12.2014 г. акционерният капитал е 299 120 лева, разпределен в 299 120 броя акции с номинална стойност 1 лев всяка една.

Разпределението на акционерния капитал към 31.12.2014 година е, както следва:

№	Акционери	Брой акции	Относителен дял в %
1	Общо физически лица	30 606	10.24%
2	Общо юридически лица	268 514	89.76%
Общо:		299 120	100.00%

**“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



Структура на основния капитал на дружеството към 31.12.2014 година

Акционер	Разпределение на акционерния капитал			
	Брой акции	Стойност	Платени	Дял
Pandects Company Limited	147 000	147 000	147 000	49.14%
Vonselio Trading Limited	62 673	62 673	62 673	20.95%
„Капман” АД	34 000	34 000	34 000	11.37%
„Приви” АД	15 666	15 666	15 666	5.24%
„ТК Холд” АД	5 551	5 551	5 551	1.86%
ДФ ЮГМаркет Максимум”	3 474	3 474	3 474	1.16%
„Холдинг КООП ЮГ” АД	130	130	130	0.04%
„Бул Холдинг” АД	20	20	20	0.01%
Физически лица	30 606	30 606	30 606	10.23%
Общо /без собствени акции/:	299 120	299 120	299 120	100%

Акционери, притежаващи над 5% от общия брой акции на дружеството са Pandects Company Limited - Кипър, Vonselio Trading Limited - Кипър, "Капман" АД „и "Приви" АД - София.

Структура на управление

"Випом" АД се управлява от Съвет на директорите, състоящ се от трима члена:
 Гошо Цанков Георгиев - Председател СД и Изпълнителен директор;
 Иван Петров Ревалски - заместник председател СД;
 Красимир Андреев Кръстев - член на СД.

Структура на одитния комитет

Съгласно решение на Общото събрание на акционерите, проведено на 30.06.2014г., функциите на Одитен комитет се изпълняват от Съвета на директорите, както следва:
 Иван Петров Ревалски - Председател на одитния комитет;
 Гошо Цанков Георгиев - член на одитния комитет;
 Красимир Андреев Кръстев - член на одитния комитет

Свързани лица

През отчетния период няма сделки със свързани лица .

Информация, относно придобиването и притежаването акции на дружеството от членовете на Съвета на директорите

Име	Брой акции	% от капитала
Гошо Цанков Георгиев-председател	13	0,004
Иван Петров Ревалски – член	0	0,000
Красимир Андреев Кръстев –член	0	0,000

Информация относно участието на членовете на Съвета на директорите като неограничено отговорни съдружници, участие в управлението и притежаването на 25 и повече на сто от капитала на други дружества:

Гошо Цанков Георгиев не упражнява контрол и не участва в други търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Иван Петров Ревалски:

- притежава пряко или непряко поне 25 на сто от гласовете в общото събрание или има контрол върху следните дружества:

**“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



„Бодисенс” ЕООД, гр. София, ЕИК 201282597
„Випом инвест” АД, гр. София, ЕИК 105036955
„Ливест” АД, гр. София, ЕИК 130925013
„Приви” АД, гр. София, ЕИК 130688653
„Ремано” ЕООД гр София, ЕИК 203170077
„Риленатекс” АД, гр. Самоков, ЕИК 121874299

- е прокурист или участва в управителни или контролни органи на следните дружества:

„Беласица” АД, гр. Петрич, ЕИК811160416
„Бодисенс” ЕООД, гр. София, ЕИК 201282597
„Випом” АД, гр. Видин, ЕИК815123244
„Випом инвест” АД, гр. София, ЕИК105036955
„Изгрев” АД, гр. Оряхово, ЕИК106006580
„Каумет инвест” АД, с. Айдемир, ЕИК118021362
„Ливест” АД, гр. София, ЕИК130925013
„Рилски лен” АД, гр. Самоков, ЕИК122006101
„Риленатекс” АД, гр. Самоков, ЕИК121874299
„ППС” АД, София ЕИК 831639462
„ППС-Имоти” АД, гр. София, ЕИК131111996
„Приви” АД, гр. София, ЕИК130688653
„Ремано” ЕООД гр София, ЕИК 203170077
„ТК Текс” АД, гр. Бяла слатина, ЕИК106579808
„ТК Холд” АД, гр. София, ЕИК121657705

Красимир Андреев Кръстев е управител на „Випом трейд” ЕООД, гр. София, ЕИК 131299263. Същият не участва в търговски дружества като неограничено отговорен съдружник.

Информация относно възнагражденията на управителните органи (Съвет на директорите) със сключени договори за управление и контрол:

Към 31.12.2014 г. начислените разходи за възнаграждения и осигуровки на членовете на Съвета на директорите по договори за управление и контрол възлизат на 72 хил. лева. В това възнаграждение са включени и осигуровките за периода. Възнаграждението на Изпълнителния директор е включено във възнаграждението на Съвета на директорите. Нито един член на Съвета на директорите, вкл. Изпълнителният директор, не е получавал възнаграждение във вид на акции или опции върху акции на дружеството.

Извършени промени в собствения капитал на дружеството:

През отчетния период фирма „Капман АД придоби 11,37% от капитала на „Випом” АД.

Финансовото състояние на "Випом" АД е стабилно и на този етап няма други обстоятелства, които биха могли да бъдат от значение за инвеститорите при вземане на решение да придобият, да продадат или да продължават да притежават публично предлагани ценни книжа, емитирани от дружеството.

“ВИПОМ”АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА



Производство през 2014 година

През 2014 година е произведена стокова продукция за 3813136 лв. срещу 4122473 лв. за същия период на 2013 година. Стойностите на произведената продукция са калкулирани по продажни цени.

По отделни серии производството в натура и стойност е видно от следната таблица:

№ по ред	Означение	Цялата година					
		2013 год.		2014 год.		Разлика „+”	
		Бр.	лв	Бр.	лв	Бр.	лв
1	Помпи серия „Вида” (монофазни)	83	19 853	148	36 068	65	16 215
2	Помпи серия "Д"	644	2 593 797	560	2 566 533	-84	-27 264
3	Помпи серия "Е" и "Е-ИСО"	66	149 833	54	111 994	-12	-37 839
4	Помпи серия "Е-М"	57	61 494	33	51 053	-24	-10 441
5	Помпи серия "КЕМ"			3	4 803	3	4 803
6	Помпи серия "ЕГ"	3	6 087	5	15 580	2	9 493
7	Помпи серия "КУЛ"	14	39 633	7	16 964	-7	-22 669
8	Помпи серия "ПВ"	3	14 179	5	22 076	2	7 897
9	Помпи серия "КВ и КВС"						
10	Помпи серия „К"	1	2 572			-1	-2 572
11	Помпи серия "КС"			1	1 741	1	1 741
12	Помпи серия "МТ и МТР"	29	361 503	21	145 064	-8	-216 439
13	Помпи серия "МП"			1	6 788	1	6 788
14	Помпи серия "МС"	1	2 359	2	8 234	1	5 875
15	Помпи серия "Ш, ФКС, С"	16	25 398	16	31 493	0	6 095
16	Помпи серия "ВП"	2	4 190	6	6 320	4	2 130
17	Помпи Други			45	81 540	45	81 540
18	Ръчни помпи					0	0
	Всичко помпи	919	3 280 898	907	3 106 251	-12	-174 647
19	Ремонт на помпи	17	30 296	14	6484	-3	-23812
20	Резервни части		788 046		675646		-112400
21	Друга продукция		760				-760
22	Кооперирани доставки		22 473		24755		2282
	Всичко Стокова продукция	936	4 122 473	921	3 813 136	-15	-309 337

Произведената стокова продукция за 2014 година в натура е с 12 броя помпи и 3 броя ремонти по-малко, а в парично изражение с 309 337 лв по-малко в сравнение със същия период на 2013 година.

За намалението на стоковата продукция в натура и в стойност оказват влияние няколко фактора като основен е настъпилата криза в руската икономика. Средносписъчния брой на персонала също оказва влияние върху стоковата продукция защото през отчетния период е намален с шестнадесет човека, което е 8,25%. Ефективния фонд работно време през 2014 година намалява с 4,52%. Силно влияние върху произведената стокова продукция в натура и особено по стойност оказва асортиментната структура.

Увеличението или намалението на произведените помпи по отделни серии, както в натура така и в стойност, е видно от горната таблица 1.

“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА



От горната таблица се вижда, че помпите серия „Д” са най-голям дял от производството в натурални показатели и в стойност. Те дават най-голям дял в намалението в натурални показатели, като дела им е 60,80%, а в сравнение със същия период на 2013 година помпи „Д” са намаляли с 13,04%. При тях се наблюдава намаление в стойностно изражение, като дела в общото намаление е 67,31%, а намалението в сравнение с 2013 год е 1,05%. Разликата между двата процента, които са даже с различни знаци се дължи преди всичко на разликата в асортиментната структура и разпределението в износ и вътрешен пазар.

Изпълнението на стоквата продукция – общо, в т.ч. стокова продукция без стойността на кооперираните изделия (ел.двигатели), както за износ така и за вътрешен пазар е видно от:

Година	Мярка	Стокова продукция Всичко			Стокова продукция без кооперираните изделия		
		Всичко	в т.ч.		Всичко	в т.ч.	
			Износ	Вътр. пазар		Износ	Вътр. пазар
2013	лв.	4 122 473	3 044 684	1 077 790	3 860 437	2 999 239	861 198
2014	лв.	3 813 136	3 090 629	722 507	3 587 035	3 036 423	550 612
Разлика +/-	лв.	-309 337	45 945	-355283	-273 402	37 184	-310586

Стоквата продукция, произведена през 2014 година е с 309 337 лв по-малко от същия период на 2013 година, което е намаление от 7,50%, в т.ч. без кооперираните изделия намалението в стойностно изражение е 273 402 лв и съответно 7,08%.

През отчетния период е произведена повече стокова продукция за износ в размер на 45 945 лв., в т.ч. без стойността на кооперираните изделия за 37 184 лв., което представлява увеличение от 1,51% и съответно 1,24% без стойността на кооперираните изделия.

За вътрешния пазар е произведена стокова продукция по-малко в сравнение с 2013 г. за 355 283 лв., в т.ч. без стойността на кооперираните изделия за 310 586 лв. или по-малко с 32,96% и съответно с 36,06% без стойността на кооперираните изделия.

Увеличението на стоквата продукция за износ се дължи преди всичко на разширяването на дела на фирмата на международните пазари, а намалението за вътрешен пазар се дължи не само на намалението в натура а и на разпределението в асортиментната структура.

Прави впечатление, че намалението на стоквата продукция в стойностно изражение като обща стойност за вътрешен пазар е многократно повече от увеличението на износа.

**“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



Численост и структура на персонала през 2014 г.

Списък на персонала по класове професии

Към 31.12.2014 г. списъчният брой на персонала на дружеството е 177 души, от които:

Персонал	Средносписъчен брой към 31.12.2014 г.
Общо наети лица по трудово правоотношение, в т.ч.:	177
- ръководни служители	13
- аналитични специалисти	17
- приложни специалисти	15
- квалифицирани производствени работници	105
- помощен персонал	10
- оператори на машини и транспортни средства	11
- нискоквалифицирани работници	6

Образователен ценз на персонала през 2014 г., сравнен с 2013 г.

№	Персонал	Мярка	2014г	2013 г
1	Висше образование – степен магистър	бр.	35	40
2	Средно образование	бр.	133	145
3	Основно образование	бр.	9	9

Персоналът е човешкият фактор, който е основен елемент на производствения процес и се отличава от останалите по своите особености. Върху него влияят основно три фактора, които са важни за участието му в производствения процес, а именно: икономически, физиологически и психологически. Тези фактори са разностранни, но свързани помежду си.

Анализът на персонала е важен елемент от общия икономически анализ и се състои от анализ на състоянието на персонала и анализ на използването на персонала.

Състоянието на персонала се характеризира с неговата численост, разпределение по функционално участие в дейността на фирмата и по квалификация и движението му.

Числеността и движението на персонала във „Випом” АД е видна от следната таблица:

№ по ред	Персонал	Мярка	Година		Разлика +/-
			2013	2014.	
1	Състав по списък в началото на годината	бр.	197	193	-4
2	Приети през годината	бр.	19	12	-7
3	Напуснали през годината	бр.	23	28	5
4	Състав по списък в края на годината	бр.	193	177	-16

Списъчният състав в края на 2014 година е с 16 души по-малък спрямо 2013 година.

**“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



Впечатление прави структурата на текучеството - приетите са по-малко със седем човека, а напусналите фирмата с пет повече в сравнение с 2013 година, което безспорно дава отражение както върху произведената стокова продукция, така и върху производителността на труда, свързано с квалификация и преквалификация на нови кадри.

От горната таблица е видно, че през отчетния период напусналите фирмата са повече от новопостъпилите, което води до намаляване на списъчния състав на персонала.

От данните става ясно, че тенденцията е към намаляване на новоприетите и увеличаване на напусналите работници и служители в дружеството.

Най-голямо е текучеството при работниците, а най-малко при помощния и административния персонал. Това оказва съществено влияние на производствения процес не само като разходи за обучение на новопостъпили и преквалификация на пренасочени работници, а и върху произведената стокова продукция.

Промишлено-производствения персонал, разпределен по функционално участие в дейността и по квалификация е както следва:

№ по ред	Средносписъчен брой ППП	Мярка	Година		Разлика +/-
			2013	2014	
1	Административен персонал (ръководни кадри и специалисти)	бр.	47	39	-8
2	Помощен персонал	бр.	13	14	1
3	Работници – всичко, в т.ч.:	бр.	133	124	-9
	- нормени	83	55	53	-2
	- повремени	бр.	78	71	-7
	Всичко средносписъчен брой ППП	бр.	193	177	-16

От данните в таблицата се вижда, че е регистрирано намаление на средносписъчния брой на персонала във „Випом“ АД във всички категории и на фирмата като цяло с изключение на помощния персонал, където има увеличение с един човек.

Намалението на административния персонал като обща сума е 8 броя, но като процент е 17,02%, увеличението на помощния персонал е 1 човек, но като процент е 7,69%. То ще окаже положително влияние върху режимния коефициент за годината чрез намаляване на фонд работна заплата на непроизводствения персонал.

Намалението на работниците като обща сума е 9 бр., а като процент - 6,77%. Основно то е при повремени работници -7 човека или 8,97%, докато нормените работници намаляват с 2 човека, което е 3,64%.

Фонд работна заплата за реално отработени дни и средномесечната работна заплата за цялата година са видни от:

Показатели	Мярка	"Випом" АД				Леярски цех			
		2013 г.	2014 г.	Разлика +/-		2013 г.	2014 г.	Разлика +/-	
					%				%
ФРЗ - ППП	лв.	1 105 890	1 030 126	-75 764	-6,85	276 586	265 325	-11 261	-4,07
Ср.списъчен брой ППП	бр.	193	177	-16	-8,29	49	47	-2	-4,08
Ср.месечна РЗ	лв.	477,50	484,99	7,49	1,57	470,38	470,43	0,05	0,01

**“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



През 2014 г. във „Випом” АД има намаление на произведената стокова продукция (без стойността на кооперираните изделия) за 273 402 лв. или 7,08% и е отчетена по-висока производителност на труда на едно лице ППП с 1,32% на база произведена стокова продукция в стойностно изражение (без стойността на кооперираните доставки), а на база вложено нормовреме за изработка се наблюдава намаление на производителността на труда с 22,08% . Същевременно, средномесечната работна заплата е увеличена с 1,57%, което се дължи на увеличената минимална работна заплата за страната и на намаления средносписъчен брой ППП.

За Леярски цех е произведена по-малко годна чугунена отливка с 81 652 кг., което е намаление с 16,67% и е отчетена по-ниска производителност на труда на едно лице ППП с 13,13% и на 1 работник със 7,06%, докато средномесечната работна заплата е увеличена с 0,01%, което е минимално увеличение.

Показатели	Мярка	"Випом" АД				ММЦ1			
		2013 г.	2014 год.	Разлика +/-		2013 г.	2014 г.	Разлика +/-	
				.	%			.	%
ФРЗ - ППП	лв.	1 105 890	1 030 126	-75 764	-6,85	283 955	282 540	-1 415	-0,50
Ср.списъчен брой ППП	бр.	193	177	-16	-8,29	48	49	1	2,08
Ср.месечна РЗ	лв.	477,50	484,99	7,49	1,57	492,98	480,51	-12,47	-2,53

За ММЦ1, при намалена производителност на труда на база вложено нормовреме за изпълнение 31,19% на един работник, има намаление на средната работна заплата с 2,53%. Разликата в процентите (както и общо за „Випом” АД) се дължи на корекцията в заплатите във връзка с увеличаването на минималната работна заплата за страната и в намаляването на произведената стокова продукция.

Ефективния фонд работно време е основен икономически показател за анализа на използването на персонала.

“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА



Продажби 2014 година

Преглед на пазара. Структура на продажбите на вътрешен и външен пазар.

Направление на продажбите - външен / вътрешен пазар	2014 г.	2013 г.
Външен пазар	2 448	3 068
Вътрешен пазар	828	1 182
Общо:	3 276	4 250

Относителния дял на реализираната продукция по пазари (с натрупване)

Направление на продажбите - външен / вътрешен пазар	2014 г.	2013 г.
Външен пазар – относителен дял	74.73%	72.19%
Вътрешен пазар – относителен дял	25.27%	27.81%
Общо:	100.00%	100.00%

От данните в горната таблица е видно, че износът е решаващ за формиране на постъпленията от продажби на дружеството както за 2013 г, така и за 2014 година.

Кратък преглед на пазара по серии помпи и стойност през 2014 г., сравнено с 2013 г.

Продуктовата номенклатура на "Випом" АД е добре развита и се реализира както на вътрешния, така и на външния пазар.

Вътрешен пазар

Сравнение на реализираните обеми продукция на вътрешния пазар - по серии:

Помпи тип	2014 г., лв.	2013г., лв.
"ВИДА" /монофазни/ и ръчни помпи	17 169	21 870
"Д"	176 158	353 765
"М", "МТР", "МП", "МС"	66 941	180 279
"Е", "ЕМ", "Е-ISO", "ЧУ"	115 591	186 356
"ПВ"	26 574	17 871
"Ш", "КШ"	18 215	14 604
"ФКС", "ФЕ"	5 262	11 719
"К", "КВ", "КВС"	-	2 652
"КС", "С"	1 450	-
"КУЛ"	17 958	34 359
"ЕГ"	108 621	5 666
"ВП"	12 826	5 518
Ремонти	5 999	36 615
Всичко помпи:	572 764	871 274
Резервни части, ел.двигатели и др.	255 628	310 889
Всичко:	828 392	1 182 163

**“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



Процентно разпределение на реализацията на вътрешен пазар - по серии:

Помпи тип	2014 г., %	2013 г., %
"ВИДА" /монофазни / и ръчни помпи	2.07	1.85
"Д"	21.27	30.10
"М", "МТР", "МП", "МС"	8.08	15.25
Серия "Е" "ЕМ" "Е-ISO" "ЧУ"	13.95	15.76
"ПВ"	3.20	1.51
"Ш", "КШ"	2.20	1.24
"ФКС" „ФЕ“	0.63	1
"К", "КВ", "КВС"	-	0.02
"КС", "С"	0.18	-
"КУЛ"	2.17	2.91
"ЕГ"	13.11	0.05
"ВП"	1.55	0.04
Ремонти	0.73	3.97
Всичко помпи:	69.14	73.70
Резервни части ,ел.двигатели и др.	30.86	26.30
Всичко:	100.00	100.00

Количества продадени на вътрешния пазар помпи през 2014 и 2013 г.:

Помпи, тип	2014 г. Кол., бр	2013 г. Кол., бр
"ВИДА" /монофазни/	72	92
"Д"	13	26
"М", "МТР", "МП", "МС"	19	16
"Е", "ЕМ", "Е-ISO", "ЧУ"	62	104
"ПВ"	6	5
"Ш", "КШ"	8	9
"ФКС" „ФЕ“	3	6
"К", "КВ", "КВС"	-	1
"КС", "С"	1	-
"КУЛ"	6	11
"ЕГ"	58	1
"ВП"	13	4
Ремонт	14	25
Всичко	275	300

Основни клиенти:

С най- голям дял в реализацията на вътрешния пазар през 2014 г. и 2013 г. са:

Основни клиенти – 2014 г.:

№	Клиент	Сума без ДДС, лв	% от общия оборот
1.	„Капрони“ АД	126 338	15,25%
2.	„ВИА 2000“ ООД	88 297	10,66%
3.	„Контур Глобал“ АД	66 210	7,99%
4.	„Геотрейдинг“ АД	65 106	7,86%
5.	„Брикел“ ЕАД	61 616	7,44%

**“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



6.	„РУА България” АД	48 639	5,87%
7.	„ТЕЦ Марица Изток - 2” ЕАД	43 476	5.25%
8.	„Свилоцел” АД	31 855	3,85%
9.	„Мътница 09” ООД	29 460	3.56%
10.	„София Мед” АД	27 746	3,35%
11.	„Стомана Индъстри” АД	27 694	3,34%
12.	„АЕЦ Козлодуй” ЕАД	24 902	3.00%
13.	„Техно импорт експорт” АД	20 512	2,48%
14.	Други физ.и юридически лица	166 541	20.10%
	Общо:	828 392	100.00%

Основни клиенти - 2013г.:

№	Клиент	Сума без ДДС, лв	% от общия оборот
1	„КЦМ” АД	277 352	23,46%
2	„Геотрейдинг” АД	246 704	20,87%
3	„РУА България” АД	62 105	5,25%
4	„ТЕЦ Марица Изток-2” ЕАД	32 138	2,72%
5	„Брикел” ЕАД	31 036	2,63%
6	„София Мед” АД	26 224	2,22%
7	„ВИА 2000” ООД	18 428	1,56%
8	„България Флуорит” ЕООД	16 864	1,43%
9	„Мини Марица Изток” ЕАД	15 252	1,29%
10	„В и К - Видин” ЕООД	13 482	1,14%
11.	Други физ.и юридически лица	442 558	37,43%
12.	Общо:	1 182 163	100,00%

От горепосочените данни е видно, че:

- реализацията за вътрешен пазар през 2014 г. е намаляла с около 40% в сравнение с тази през 2013 г., като може да се обясни с отсъствието на продажби към някои традиционни крупни клиенти, например „Мини Марица Изток” ЕАД, които в предишни години са формирали значителен дял в продажбите на вътрешния пазар;
- по-големите продажби през 2014 г, както и през 2013г. са осъществени към постоянни клиенти- „Геотрейдинг”, АД „ТЕЦ Марица Изток 2” ЕАД, „ВИА 2000” ООД, „Брикел” ЕАД, „София Мед” АД и др.
- основните ни клиенти и през 2014г. остават тези от големите енергийни и минодобивни предприятия;
- прави впечатление ,че значително са намалели продажбите за „В и К” - дружествата в страната, които поради естеството на дейността си са едни от големите консуматори на помпи;
- най-продаваните помпи, както и в предишни години, остават тези от сериите „Е”, „ЕМ”, „Вида” и „МТР”;
- запазва се тенденцията по-рядко да се купуват помпи от типовете „ПВ”, „Ш”, „КУЛ”, „ЕГ” и „ВП” - броят на продаваните помпи от тези типове остава приблизително един и същ;
- няма реализация на помпи от серията „К”- корабни помпи;
- както и през предишните няколко години, поръчките на масовия клиент основно са за резервни части за експлоатирани наши помпи или ремонт на стари помпи, вероятно дължащо се на намаляващата платежеспособност на клиентите.

**“ВИПОМ”АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



Външен пазар

Реализирана продукция на външния пазар в стойностно изражение през 2014 г., сравнена с 2013 г., разпределена по типове помпи:

Изделие -тип	2014 г., хил. лв	2013 г., хил. лв
Помпи от серии Д, ВД, НДВ	1 663	2 244
Помпи от серии МТП, МП, МС	104	124
Помпи от серии К, КВ, КВС	-	-
Помпи от серии Ш, КШ	1	3
Помпи от серии Е, КЕМ	55	7
Помпи от серии ФЕ, ЧУ	-	-
Резервни части	478	460
Отливки	147	230
Общо:	2 448	3 068

Процентно разпределение на типовете реализирана на външния пазар продукция през 2014г.:

Изделие - тип	2014 г., %	2013г., %
Помпи от серии Д, ВД, НДВ	67,93	73,14
Помпи от серии МТП, МП, МС	4,25	4,07
Помпи от серии К, КВ, КВС	-	-
Помпи от серии Ш, КШ	0,04	0,1
Помпи от серии Е, КЕМ	2,25	0,2
Помпи от серии ФЕ, ЧУ	-	-
Резервни части	19,53	14,99
Отливки	6,00	7,5
Общо:	100,00	100,00

Изнесени количества по типове помпи през 2014 г. и 2013 г. - брой:

Помпи тип	2014г.	2013г.
Помпи от серии Д, ВД, НДВ	430	577
Помпи от серии МТР, ЦНС	5	9
Помпи от серии Е-ИСО, КЕМ, Е	25	8
Общо:	460	594

От данните в горната таблица е видно, че през 2014 г. се регистрира намаление на броя реализирани помпи тип „Д“. За Русия са изнесени 376 бр., за останалите пазари – 54 бр. През 2013г. извън Русия са продадени 84 бр. помпи тип „Д“.

И през отчетната година се реализираха поръчки за производство и доставка на помпи от лята и неръждаема стомани, предназначени за клиенти от Руската Федерация.

Очакванията за 2015 година са свързани с нарастване броя на клиентите, предпочитайщи пряко договаряне, основно от Русия и страните от ОНД, което да доведе до увеличаване на обемите реализирани помпи и резервни части за тях.

**“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



Разпределение на износа на дружеството по дестинации (страни):

През 2014 г. “Випом” АД реализира на външния пазар продукция на обща стойност 2 448 хил. лв. В сравнение с 2013 г. е регистриран спад в износа в размер на 620 лв (около 21%), дължащ се предимно на намаления износ за ООО „Гидромаш” – Русия.

Разпределение на износа на Дружеството през 2014 г. по дестинации (страни)

№	Страна на износа	Стойност, EUR	Стойност, лв	% от общия износ
1.	Азербайджан	168 693	329 934	13,48
2.	Беларус	15 737	30 778	1,26
3.	Египет	22 828	44 647	1,82
4.	Естония	3 639	7 117	0,29
5.	Казахстан	14 108	27 592	1,12
6.	Литва	27 058	52 920	2,16
7.	Руска Федерация	851 045	1 664 499	68,01
8.	Туркменистан	52 227	102 147	4,17
9.	Украйна	96 065	187 886	7,70
ВСИЧКО:		1 251 400	2 447 526	100,00

Разпределение на износа на Дружеството през 2013 г. по дестинации (страни)

№	Страна на износа	Стойност, EUR	Стойност, лв	% от общия износ
1.	Азербайджан	336 453	658 046	21,45
2.	Германия	1 069	2 092	0,06
3.	Естония	1 438	2 814	0,09
4.	Казахстан	2 537	4 963	0,16
5.	Косово	102 90	20 127	0,65
6.	Руска Федерация	1 117 688	2 186 010	71,23
7.	Украйна	99 163	193 947	6,36
ВСИЧКО:		1 568 643	3067999	100,00

През 2014 г. са осъществени общо 42 експедиции, като 15 от тях са за ООО “Гидромаш” - Русия и 27 - за други клиенти, като е регистриран спад както в общия брой експедиции (-10 бр.), така и в тези за ООО „Гидромаш” (-5 бр.). Увеличение има в броя на експедициите за други клиенти от Русия, което може да се възприеме като положителна насока за развитие и увеличаване на популярността на продукцията на Дружеството на този пазар чрез диверсифициране на контактите с местни търговци и потребители.

Основен пазар за продукцията на Дружеството и през 2014 г. е Руската Федерация, където дейността по продажбите се осъществява основно чрез ООО “Гидромаш” и нейните партньори - основни представители на продукцията на „Випом” АД за този пазар. През 2013 г. за ООО “Гидромаш” и партньорите му е изнесена продукция на обща стойност 2 186 хил. лв., докато през 2014 г. износът е на стойност 1 461 хил. лв., или със 725 хил. лв. по-малко. За този резултат причините са свързани предимно с продължаващите процеси на разделение на бизнеса в групата компании „Росгидромаш”,



както и с предприетите от ЕС санкции и валутна криза в Русия, водеща до рязко намаление в покупателната способност на местните фирми. Поради настъпилите затруднения, някои от техните клиенти се обърнаха директно към Дружеството, което доведе до сключване на договори за реализация с нови фирми от Русия и Туркменистан. Тези сделки частично компенсират намалението в обема на износа за ООО „Гидромаш” и партньорите му. Въпреки това, спадът в общия обем реализирана продукция е голям (около 619 хил.лв) и дава сериозно отражение върху финансовия резултат на „Випом” АД за 2014 г.

От изнесените в таблицата данни се вижда, че се увеличава дела на страните извън Русия, в които Дружеството изнася собствена продукция. През изминалата година износьт за тези страни възлиза на 32% от общия износ, докато през 2013 г. е бил в размер на 30%, а през 2012 г. - 17%. Въпреки процентното увеличение, абсолютния обем на износа за тези дестинации също е намалял с около 100 хил. лв. През 2014 г. значителен дял в износа се пада на традиционни клиенти от Азербайджан (регистрирано е намаление в обема от почти 50% спрямо 2013 г.) и Украйна (запазен обем спрямо 2013 г.), с които и през 2015 г. „Випом” АД ще продължи търговските си взаимоотношения, като се надява да увеличи обема на реализираната продукция.

След пауза от 4 години, Дружеството успя да реализира продукция в Египет.

През 2014 година се регистрира повишен интерес и по-голям брой на запитванията за доставка на помпи и помпено оборудване от фирми от Азербайджан, Казахстан, Узбекистан, Литва, Естония, Германия, Беларус, с които през годините дружеството има реализирани сделки, както и от нови, потециални клиенти. Като резултат се очаква да се разшири броя на клиентите от съответните държави, предлагащи продукция на Дружеството, което да доведе до увеличаване продажбите на тези пазари и увеличение на обема на продажбите.

Възможности за реализиране продажби на пазара през 2015 г.

Анализ на конкурентната среда.

„Випом” АД е един от основните доставчици на българския пазар на широка гама от помпи, помпени модули и станции и резервни части за тях, като произвежда широката номенклатура на изделия – над 1000 типоразмера помпи, разпределени в 31 серии в различни варианти на приложение.

Дружеството формира своята политика по качество в съответствие с изискванията на ISO 9001:2008, което е гаранция за качеството на крайните изделия.

Факторите, които оказват влияние през дванадесетте месеца на 2014 година и ще оказват и през 2015 година – световната финасова и икономическата криза, както и нестабилната политическа обстановка в страната, влошиха допълнително бизнес-климата. Това води до свиване на вътрешния и външния пазар, увеличаване на междуфирмената задлъжнялост и нарушаване нормалния ритъм на паричните потоци. Намаляването на потребителната способност на хората се отрази негативно и на реализацията на изделията от промишлеността.

Пазарът на помпи и помпени агрегати в страната се характеризира с висока степен на конкуренция, като непрекъснато се увеличава броят на чуждестранните компании, предлагащи продукти с много високо качество. Основни конкуренти на вътрешния пазар са: GRUNDFOS, KSB, WILO SE, SAER, LOWARA и много други. От друга страна масовото навлизане на аналогични изделия от Китай на много ниски цени също оказва влияние върху тенденциите на външния и вътрешния пазар.

На външния пазар конкуренти на Дружеството се явяват всички западноевропейски и световни фирми-производители, които присъстват и на вътрешния пазар, както и

“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА



производители от Русия и бившия СССР - ОАО "Ливгидромаш", "Катайский насосный завод", "Ясногорский насосный завод" и др.

Други фактори, определящи дейността на Дружеството през 2015 година ще са постоянният натиск на клиентите за работа при отложено или разсрочено плащане (особено ярко изразено при процедурите по ЗОП), както и колебанието на цените на някои основни материали.

Основни доставчици на дружеството през 2014г. са:

- от страната - „ЧЕЗ Трейд България” АД, „Сиад България” ЕООД, „Петрол” АД, „Елпром Хармали” АД, „Ангел Стоилов – 96” АД, „Ником -65” ЕООД, „ИХБ Електро” АД (бивш „Елпром – ЗЕМ” АД), „Вега-03” ЕООД, „Телемат трейд” ООД, „Бип Трейд” ЕООД, „Леярмаш” АД, ЕТ „Хари Велев-90”, „Янивел” ЕООД, „Метал транс 2005” ЕООД, „Вида Ойл” ООД, „Метаком СЛЗ Инвест АД”, „ЕТ Томов К-138-Красимир Томов”, „Корект Транспорт ООД” и др.;
- от чужбина - „Юго Каолин” ДОО – Сърбия.

Дружеството има открити сметки в “Интернешънъл Асет Банк” клон Видин в лева, евро и щ.долари.

През 2014г. „Випом” АД обслужва следните кредити:

1. Кредитна линия за оборотни средства - 400 000 лв

Годишна лихва - 8%

Падеж - 29.09.2016 г.

Обезпечение – ипотека на актив

2. Инвестиционен кредит - 250 000 лв.

Годишна лихва - 8%

Падеж - 01.09.2015 г.

Обезпечение - ипотека на актив.

Дружеството редовно обслужва главницата и лихвите по кредитите и не е изпадало в просрочие.

Инвестиции в активи

През 2014 г. дружеството е закупило основни средства в размер на 33 хил.лв:

Вид актив	Стойност, лв.
Сгради	8 812
Машини	23 180
Стопански инвентар	625

Регистрационни, лицензионни и разрешителни режими.

Дружеството е сертифицирано от SGS - България, като е обхваната цялостната дейност - от проектирането на нови изделия до продажбата на произвежданата продукция и притежава сертификат за въведена система на управление на качеството ISO 9001:2008 с валидност до 05.05.2015 г., което е гаранция за осигуряване на високо качество на продукцията.

Дружеството разполага с единствена акредитирана лаборатория в страната за хидравлични изпитвания.



„Випом“АД притежава свидетелство за регистрирана търговска марка „ВИДА“ до 07.09.2015 година .

Дружеството има разрешение от МОСВ да търгува с отпадъци от черни метали, което право то използва, за да изкупува отпадъчно желязо за собствената си производствена дейност.

Нови и усъвършенствани изделия и технологии

Изпълнението на перспективния план за техническо и технологично развитие и усъвършенстване на производството на “Випом“АД през четвърто тримесечие на 2014 година :

Нови изделия:

Изпълнени са задачите по усвояване и внедряване в редовно производство на помпи 10МТР45 и 80МТР60 от Ст35Л, 140Д63/ЦНСА500/63/, 300Д40ЧУ/350Д90ЧУ/, 140Д63ЧУ, 15ЕОГ12

Усъвършенствани изделия:

За изпълнение на конкретни клиентски поръчки, в производството са въведени следните типове усъвършенствани помпи :

- 90Д50ЧУ-Н-35Л
- 90Д50А1КЧУ-Н-35Л
- 90Д50ЧУ2-Н-35Л
- 200Д90В ЧУ2-Н
- 300Д70 ЧУ2-Н
- Е/80-200ЧУ-Н-35Л
- Е/150-400ЧУ-Н-35Л
- 100Е50ЧУ-Н
- 50Е80ЧУ-Н
- 8Е30М ЧУ
- 25Е32 ЧУ
- 140Д63 А1 ЧУ
- 200Д90ЧУ-М
- ЕА/65-200ЧУ
- 300Д40А-ДВГ
- 550Д22ДВГ
- 140Д63ДВГ
- 200Д90ДВГ
- 300ДГ70А-ЧУ

На основание възложени поръчки се произвеждат модифицирани версии на помпи от сериите „Д“, „ВД“, „Е“ и др, намиращи специализирано приложение, като модификациите включват както промяна на използваните основни материали (например, корпусни и работни детайли от ляга стомана и/или неръждаема стомана), така и промени в работните органи, осигуряващи конкретно изискваните от клиента работни параметри на изделието.

За всички нови и усъвършенствани изделия се разработват технологии и технологични документации и се изпълнява необходимата технологична екипировка.

“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА



Финансови резултати и анализ на дейността за 2014 година

Показатели	2014 г.	2013 г.	Разлика	
	Стойност	Стойност	Стойност	%
Дълготрайни активи /общо/	3 534	3 728	-194	-5%
Краткотрайни активи в т.ч.	5 517	5 580	-63	-1%
Материални запаси	2 844	2 555	289	11%
Краткосрочни вземания	2 029	2 401	-372	-15%
Парични средства	644	624	-20	3%
Обща сума на активите	9 051	9 308	-257	-3%
Собствен капитал	8 498	8 509	-11	0%
Финансов резултат	6	36	-30	-83%
Дългострочни пасиви	124	160	-36	-23%
Краткосрочни пасиви	429	639	-210	-33%
Обща сума на пасивите	553	799	-246	-31%
Приходи общо	3 379	4 400	-1 021	-23%
Приходи от продажби	3 373	4 378	-1 005	-23%
Разходи общо	3 384	4 352	-968	-22%

Финансови показатели за отчетния период

Всички сделки, извършени през 2014 г., имат обичаен за „Випом“ АД характер. Формираният финансов резултат от дейността на Дружеството е положителен - нетна печалба в размер на 6 хил. лв. Спрямо предходната година печалбата е намалена с 30 хил. лв. за периода 01.01.2014 г. до 31.12.2014 г. са формирани приходи от продажба в размер 3 373 хил.лв, като основен дял от 3 276 хил. лв. имат приходите от продажба на готова продукция, а останалата част от приходите или 97 хил. лв. са от продажба на материали и услуги. През периода на отчитане има получени 5 хил. лв. приходи от лихви. Разходите за обичайна дейност възлизат на 3 384 хил. лв., което представлява намаление със 968 хил.лв., сравнено със същия период на миналата година – 4 352 хил.лв. Върху финансовия резултат за 2014 г., освен вече посочените обстоятелства, влияние оказват и следните фактори:

- през отчетния период по всички пера за разходи има намаление;
- балансовата стойност на продадените активи е с 76 хил. лв. по малко от предходния период, по малко продажби на активи на склад;
- финансовите разходи са с 6 хил. лв. по малко от предходния период, като през 2014 г. дружеството обслужва по-малко кредити.

Анализ на паричните средства

Наличните парични средства на „Випом“ АД към 31.12.2014 г. са в размер на 644 хил. лв. За отчетния период дружеството генерира положителни нетни парични потоци от оперативна дейност в размер на 125 хил. лв, докато през съпоставимия период на миналата година те са били 536 хил. лв. Отчита се спад на постъпленията от клиенти с 1111 хил. лв. и спад на плащанията към доставчици със 565 хил. лв. Нетните парични потоци от инвестиционна и финансова дейност са отрицателни.

**“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



Анализ на отчета за финансово състояние

Сумата на баланса на „Випом „АД към 31.12.2014г. е 9 051хил. лв., като за сравнение - към 31.12.2013 г. тя е била 9 308 хил. лв. Основна причина за увеличението е ръст в материалните наличности на склад - към 31.12.2013 г. те са били 2 555 хил.лв., а към края на отчетния период са 2 844 хил. лв. Увеличението е с 289 хил. лв. - налични материални запаси на склад . Увеличението е в готовата продукция на склад с 441 хил.лв.повече продукция на склад от 2013 година .При незавършеното производство има намаление на наличностите с 62 хил.лв. – неприключено производство по поръчки на клиенти към края на отчетния период.

В нетекущите активи има намаление с 194 хил. лв. Към края на 2014 г. собственият капитал няма промяна .

Задълженията на дружеството към края на 2014 г. са с 210 хил. лв.по-малко, като има спад в задълженията към доставчици и персонал.

Коефициенти

Коефициенти	2014 г.	2013 г.	Разлика	
	Стойност	Стойност	Стойност	%
Рентабилност:				
На собствения капитал	0,00	0,00	0,00	-83%
На активите	0,00	0,00	0,00	-83%
На пасивите	0,01	0,05	-0,03	-76%
На приходите от продажби	0,00	0,01	-0,01	-78%
Ефективност:				
На разходите	1,00	1,01	-0,01	-1%
На приходите	1,00	0,99	0,01	1%
Ликвидност:				
Обща ликвидност	12,86	8,73	4,13	47%
Бърза ликвидност	6,23	4,73	1,50	32%
Незабавна ликвидност	1,50	0,98	0,52	54%
Абсолютна ликвидност	1,50	0,98	0,52	54%
Финансова автономност:				
Финансова автономност	15,37	10,65	4,72	44%
Задлъжнялост	0,07	0,09	-0,03	-31%

Изготвеният доклад на дружеството за 2014 година, включва финансово-икономическите резултати от собствената дейност на "Випом" АД.

Всички сделки на Дружеството са отразени в отчета за периода, завършващ на 31.12.2014 г. и са надлежно разкрити.

"Випом" АД не е публикувал прогнози за очаквани резултати и настоящият доклад е коментар и анализ на окончателни финансови резултати.

Показателите за рентабилност са количествени характеристики на ефективността на приходите от продажби, на собствения капитал, на реалните активи и пасиви на дружеството. Тяхната положителна стойност показва темповете на възвращаемост на капитала.

Показателите за ефективност са количествени характеристики на съотношението между приходите и разходите на дружеството. Основните фактори, които влияят върху промяната им, са измененията в структура на приходите и разходите.



От съществено значение за анализ и оценка на дейността на дружеството през отчетния период са и показателите за ликвидност. Те представляват количествена характеристика на способността на предприятието да посреща текущите си задължения през следващия отчетен период с достатъчна сигурност.

Основни рискове и несигурности, пред които е изправено дружеството.

В хода на обичайната си стопанска дейност Дружеството може да бъде изложено на различни рискове, най-важните от които са:

Валутен риск

Дружеството реализира своята продукция както на вътрешния, така и на външния пазар, като голяма част от постъпленията са във валута, предимно в евро. Съществува риск за формиране на отрицателни курсови разлики и генериране на загуби от вземанията във валути, различни от евро и реализирани зад граница. За целта ръководството предоговаря условията с клиентите си за преминаване на разплащанията в евро. За разглеждания период сделките в щатски долари представляват минимален размер от търговския оборот на дружеството.

Относно вземанията в евро валутния риск е минимален, поради факта, че левът има фиксиран курс спрямо еврото. Евентуалните отрицателни разлики от промените на валутни курсове биха намалили финансовия резултат на дружеството, съответно и икономическите показатели. Ръководството следи стриктно валутните експозиции, осигурява ефективно управление на валутния риск и взема мерки за избягване на негативните последици от промени във валутните курсове.

Лихвен риск

При осъществяване на своята дейност Дружеството ползва заеми, като при договориране на условията по тях ръководството се стреми да договори възможно най-изгодни условия и да минимизира лихвените рискове. Благоприятен ефект се получава от възможността за договаряне на приемливи лихвени равнища по привлечените ресурси и структурата на лихвените проценти, които съдържат постоянен и променлив компонент с предимствено тегло на постоянната величина, което минимизира вероятността от негативна промяна в движението на паричните потоци. Появата на нестабилност във финансовата система на страната като цяло е предпоставка за промяна в лихвените равнища.

Дружеството обслужва задължението си към банката в срок и не е изпадало в просрочие в изплащане на главниците по кредитите и лихвите .

През отчетния период "Випом" АД не е предоставяло търговски заеми на други дружества.

Ликвидност

Ръководството полага значителни усилия за поддържане на адекватна ликвидност за изплащане на текущите задължения. Дружеството обслужва регулярно своите задължения.

Пазарен риск

Породен е от колебанията в общите пазарни условия, които зависят от общите колебания в икономиката като цяло. Той изразява несигурността на пазара като цяло и не еднаквата чувствителност на стойността на дружествата към промените на пазара. Инвеститорът не би могъл да влияе върху тях, но може да ги отчете и да се съобразява с тях.



Секторен риск

Поражда се от влиянието на технологичните промени в отрасъла върху доходите и паричните потоци, агресивността на мениджмънта, силната конкуренция на външни и вътрешни производители и други, увеличаване вноса на помпи с ниска продажна цена.

По отношение дейността на “Випом” АД секторният риск е увеличен, тъй като с всяка изминала година се изостря конкурентната борба на пазара на помпи, възли и резервни части за помпи. Наред с традиционните европейски производители на пазара все по-активно през последните няколко години се намесват фирми от трети страни. Последните много агресивно налагат по-ниски цени в страните от Балканския полуостров, което допълнително усложнява ситуацията на този пазар.

Фирмен риск

Фирменият риск е свързан с естеството на дейност на дружеството, като за всяко дружество е важно да се възвърнат направените инвестиции.

Основният фирмен риск за “Випом” АД е свързан с възможни различия в търсенето и предлагането на продукцията, в предпочитанията на потребителите или в резултат на засилената конкуренция. Така рискът може да окаже отрицателно въздействие върху продажбите и съответно върху приходите на дружеството. Чрез анализ на основните фактори, влияещи върху получаваните приходи, Дружеството се стреми да намали влиянието на риска.

Перспективи и развитие

Съветът на директорите провежда политика на поддържане на високо качество на произвежданата продукция, за да може да се осигурят пазари и да се увеличи обема на продажбите.

Разработват се и се внедряват в редовно производство нови и усъвършенствувани изделия, които са съобразени с изискванията на потребителите.

Неопределеността и бързите промени на обкръжаващата среда, засилващата се конкуренция и стремежът към по-висока ефективност, налага пред ръководството на “Випом” АД своевременно анализират на сегашното състояние на бизнеса в отрасъла, предначертаване на основните цели и задачи и изграждане на фирмената мисия съобразно условия на фирмената среда.

Предмет на настоящия доклад е и бъдещата ориентация на бизнеса на “Випом” АД, основните тенденции на развитие и преодоляване на неопределеността на обкръжаващата среда, в това число и на конкуренцията.

Целта на ръководството на „Випом” АД е анализират, обобщаване на информацията от базисната година и очертаване на бъдещите тенденции за развитие на бизнеса, свързани с разширяване на фирмения пазарен дял, повишаване качеството на предлаганата услуга, подобряване на фирмената култура, развитие на персонала и реализиране на печалба.

Ръководството на Дружеството предприема стъпки за бъдещо развитие в следните основни направления:

- предначертане границите на фирмената дейност, създаване и усъвършенстване на стратегия за конкурентоспособно развитие;
- развитие на персонала, с който фирмата да реализира бъдещите си фирмени цели;
- оптимизиране на структурата на управление;
- дейности по маркетинг и продажби;
- анализ на финансови данни;
- предотвратяване и противодействие на основни рискове.

**“ВИПОМ” АД
ДОКЛАД ЗА ДЕЙНОСТТА ЗА 2014 ГОДИНА**



"Випом" АД е дружество, което развива стопанска дейност в сферата на производство на помпи и помпени агрегати. Стратегията, на която залага, е предлагането на качествени услуги на цени, достъпни за клиентите, като основните цели са привличане на клиенти с приемливата цена на услугата и задържането на редовните клиенти с високото качество и професионализъм на предлаганата услуга. Дружеството се стреми да задържа постоянните си клиенти, предвид засилване на конкуренцията, т.к. не е монополист в извършваната от него дейност.

Информация за сключени големи сделки между свързани лица по смисъла на параграф 1, т.6 от ДР на Закона за счетоводството

През отчетния период сделки между свързани лица не са осъществявани. Няма регистрирано придобиване и прехвърляне на акции от членовете на Съвета на директорите през отчетния период.

Друга информация

Към финансовия отчет са изготвени декларации по чл.100 о, ал.4, т.3 от ЗППЦК. Годишният финансов отчет се публикува на сайта на „Борсова и информационна компания - Капиталов пазар“ ЕООД - <http://www.beis.bia-bg.com>

Събития, които са настъпили след датата на финансовия отчет

След датата на финансовия отчет не са настъпили събития от съществено значение.

Изпълнителен директор:

